

Zum Aufbau unseres BGF-Teams suchen wir:
Leidenschaftliche Verkäufer/innen
für die betriebliche Gesundheitsförderung!

UNSERE MISSION: gesundheitsfördernde Lebenswelten schaffen

Reduzierte Lebensqualität, persönliches Leid und finanzielle Belastungen und Kosten sind – sowohl für den/die Betroffene/n als auch für die Gesellschaft – die Folgen einer hohen Krankheitslast. Professionelle und nachhaltige Maßnahmen und Dienstleistungen der Gesundheitsförderung und primären Prävention können diesen Belastungen wirksam entgegensteuern und stellen ein „missing link“ im krankheitszentrierten System dar.

Gesundheit wird von Menschen in ihrer alltäglichen Umwelt – den Lebenswelten – geschaffen und gelebt: dort, wo sie spielen, lernen, arbeiten und lieben. Sie entsteht dadurch, dass

- Menschen Gesundheitskompetenz entwickeln, um selbstverantwortliche Entscheidungen für die eigene Gesundheit treffen zu können.
- Menschen sich selbst und anderen mit Fürsorglichkeit begegnen.
- Lebenswelten so gestaltet sind, dass die gesundheitsgerechtere Entscheidung die leichtere Entscheidung ist.
- Arbeit, Schule und Freizeit so gestaltet sind, dass sie zur Quelle von Gesundheit werden.

Wir bieten unseren Kunden ein umfassendes Programm zur gesundheitsfördernden Weiterbildung von Mitarbeitern/innen und individuelle Lösungen im Bereich des Betrieblichen Gesundheitsmanagements an.

Wir betrachten dies als unseren gesellschaftlichen Beitrag zur Reduktion der Krankheitslast, einer positiven Kostenentwicklung, Leidminderung und mehr Lebenszufriedenheit.

Was sind Ihre Aufgaben als Business Consultant der Schlossberginstitut GmbH?

- Verkauf unserer Angebote für die betriebliche Gesundheitsförderung
- Repräsentation eines gesundheitsfördernden Lifestyles
- Kreativität und Ausdauer bei der Realisierung ehrgeiziger Umsatzziele
- Kontinuierliche proaktive Gewinnung neuer Kunden sowie eigenständige und aktive Betreuung
- Aufbau langfristiger und ertragreicher Geschäftsbeziehungen
- Umsetzung individueller Kundenanforderungen in maßgeschneiderte Lösungen
- Abwicklung des Gesamtprozesses von Kundenakquisition über Angebotserstellung bis zur Einleitung der Umsetzung
- Reisebereitschaft

Gerne gesehen sind:

- Erfahrungen im Bereich Gesundheitswesen/Gesundheitsförderung
- Besondere Kenntnisse zu bestimmten Branchen

Was bringen Sie mit?

- Identifikation mit der Vision und Mission des Schlossberginstituts
- Leidenschaft und Freude am Verkaufen und Beraten
- Positive Verkaufserfahrung
- Überdurchschnittliche Motivation und Engagement
- Begeisterungsfähigkeit
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Kontaktfreudigkeit und Kommunikationsstärke
- Deutsche Muttersprache, perfekt in Wort und Schrift
- Sicheres, gepflegtes und gewinnendes Auftreten und perfekte Umgangsformen
- Lernbereitschaft, Flexibilität und Freude an Weiterbildung
- Ehrlichkeit, Verlässlichkeit, Loyalität und Teamgeist
- Fähigkeit zur Selbstorganisation und selbstständigem Arbeiten
- PC-Kenntnisse, Laptop, Handy, Führerschein B

Was bieten wir Ihnen?

- Tätigkeit auf selbstständiger Basis als Business Consultant in einem aufregenden und zukunftsorientierten Berufsfeld
- Sehr attraktive Provisionen
- Abwechslungsreiche und anspruchsvolle Herausforderung
- Unterstützung durch Meetings, Produktschulungen und Unterlagen
- Ausbildung im Bereich Betriebliche Gesundheitsförderung

Beginn der Tätigkeit: Herbst 2017

Bewerbungen: ab sofort!

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Lebenslauf und Foto per E-Mail an Sonja Härring, Chief Business Consultant Schlossberginstitut GmbH:

bgf@schlossberginstitut.at